

Business-Potenzialdaten

Die Business-Potenzialdaten von microm Micromarketing-Systeme und Consult GmbH eignen sich in hervorragender Weise für die Analyse der Wirtschaftsstruktur. Die Standortanalyse und -bewertung kann so deutlich erleichtert werden.

Business Potenzialdaten – Potenziale im B2B-Bereich

Bei der Standortanalyse und -bewertung spielen über sozio-demographische Aspekte hinaus häufig auch die regionalen oder lokalen Wirtschaftsstrukturen eine entscheidende Rolle. Diese Strukturen zu kennen, ermöglicht die Nutzung von Synergie- oder Nischeneffekten und verschafft oft einen erheblichen Wettbewerbsvorteil.

Basis der Business-Potenzialdaten ist die Datenbank des Verbandes der Vereine Creditreform e.V., Neuss. Nur bonitätsgeprüfte und wirtschaftsaktive Creditreform-Firmendaten werden durch microm geokodiert und als Business-Potenzialdaten auf die verschiedenen Gebietsebenen aggregiert.

Anwendungsbereiche

In der Standortanalyse und -bewertung geben die Daten Aufschluss darüber, wo Potenziale im B2B-Bereich zu finden sind.

Ausführungen

Die Business-Potenzialdaten sind in den folgenden Ausführungen erhältlich:

BUSINESS MARKET

Im Datenpaket BUSINESS MARKET ist die Anzahl der Betriebe je Gebietsebene entsprechend der Wirtschaftszweig-Systematik des Statistischen Bundesamts aufgliedert. Die Gliederung kann für die 21 Wirtschaftsabschnitte, 88 Wirtschaftsabteilungen oder 272 Wirtschaftsgruppen erfolgen.

BIG BUSINESS

Das Datenpaket BIG BUSINESS enthält für jede Gebietsebene die Anzahl der Betriebe aufgliedert nach den 5 Mitarbeitergrößenklassen bis 9, 10 – 49, 50 – 399, 400 und mehr Mitarbeiter.

BUSINESS KOMBI

Das Datenpaket BUSINESS KOMBI ist eine Kombination aus BUSINESS MARKET und BIG BUSINESS. Es enthält zum einen die

Anzahl der Betriebe nach den 5 Mitarbeitergrößenklassen und zum anderen nach der Wirtschaftszweig-Systematik.

BUSINESS BIG MONEY

Das Datenpaket BIG MONEY enthält für jede Gebietseinheit den Umsatz der Betriebe aufgliedert nach den 9 Umsatzklassen <100.000, 100.000 – 250.000, 250.000 – 500.000, 500.000 – 2.5 Mio., 2.5 Mio. – 5 Mio., 5 Mio. – 25 Mio., 25 Mio. – 50 Mio., > 50 Mio.

Verfügbare Gebietsebenen

Die Business-Potenzialdaten sind für die folgenden Gebietsebenen lieferbar:

- Straßenabschnitt
- Kreise
- Gemeinde
- Postleitzahl
- PLZ8
- Marktzeile

Formate

Die Business Potenzialdaten sind in den Formaten MS Excel, MS Access, dBASE erhältlich. Weitere Formate auf Anfrage.

Updates

Die Business-Potenzialdaten werden einmal pro Jahr aktualisiert.

Preise

Preise und weiterführende Informationen erhalten Sie auf Anfrage.

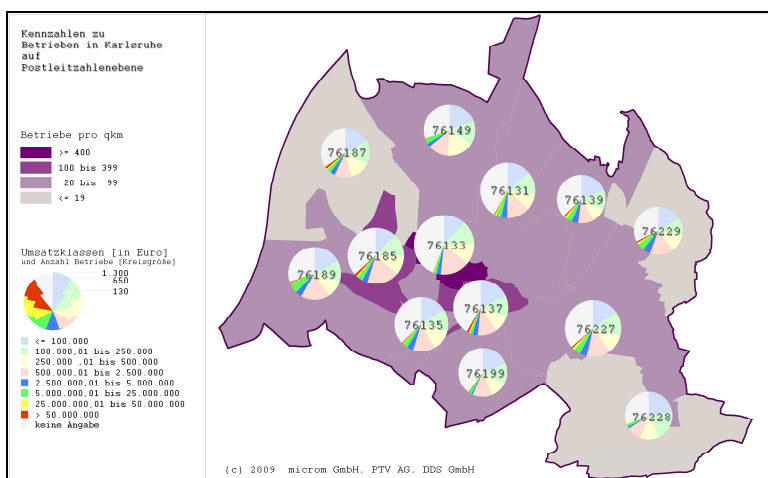


Abb. 1: Kennzahlen zu Betrieben in Karlsruhe auf PLZ-Ebene