



Zur Unterstützung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

eine/n Sales Consultant (w/m)

gerne auch Berufseinsteiger/in

Ihre Aufgaben:

- Aktive Betreuung unserer Bestands-, aber auch Neukunden in enger Zusammenarbeit mit dem Vertriebsteam
- Bearbeiten von Kundenanfragen und deren kaufmännische Auftragsabwicklung
- Erarbeitung detaillierter Angebote im Team und deren Nachverfolgung
- Überwachung der Auftragsfertigstellung

Ihr Anforderungsprofil:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung/Studium
- Sehr gute Englischkenntnisse
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- Hohes Maß an Eigeninitiative und Verhandlungsgeschick

Sie erwartet:

- Das Betriebsklima eines kleinen Unternehmens, gepaart mit den Vorteilen eines Konzerns
- Aufstiegsmöglichkeiten innerhalb des Unternehmens, aber auch konzernweit
- Flexible Arbeitszeiten, Inhouse Fitnesscenter sowie die betriebseigene Weiterbildungsakademie sind nur einige Punkte unseres Angebots

Die DDS Digital Data Services GmbH ist einer der führenden Lösungsanbieter rund um das Thema Digitale Geodaten und anerkannter Ansprechpartner für alle, die raumbezogene Informationen nutzen oder anbieten wollen. Als Tochter der PTV AG hat die DDS ihren Firmensitz im PTV-Haus in Karlsruhe.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (gerne auch per E-Mail), inkl. Ihres Gehaltswunsches und Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Ihre Ansprechpartnerin:

Frau Susann Armbrust

DDS Digital Data Services GmbH
Stumpfstraße 1
76131 Karlsruhe

Mail: recruiting@ddsgeo.de

Tel: +49 (0) 721 9651 – 400

Fax: +49 (0) 721 9651 – 419

Weitere Informationen zur DDS finden Sie auch unter www.ddsgeo.de